

Incomand

Партнерская программа Incomand

Добро пожаловать в мир партнерского сотрудничества с вендором!

В этой презентации мы расскажем вам о том, какую выгоду для себя извлечь из нашей программы и как стать нашим партнером.



Цели партнерства

Развитие бизнеса

Получите доступ к новым клиентам и повысьте свою прибыль за счет совместной работы с нами.

Рост продаж

Увеличьте объем продаж продуктов и услуг вендора благодаря нашим ресурсам и маркетинговым программам.

Расширение экспертизы

Получите новые знания, опыт и возможности для развития своего бизнеса, работая с поставщиком технологий.



Преимущества для партнеров



Продуктовое преимущество

Мы предлагаем 100% российское решение с современным интерфейсом и мощным NoCode инструментарием, с низкой стоимостью лицензирования и владения



Партнерская поддержка

Мы заинтересованы в развитии компетенций наших партнеров в Инкоманд и обеспечиваем их всеми необходимыми информацией и ресурсами, а также готовы делиться своим опытом применения продукта



Регистрация сделок

Мы защищаем интересы партнера, который первым привлек потенциального заказчика, и закрепляем за ним эксклюзивное право на осуществление дальнейшей работы в конкретном проекте



Наша поддержка

Информационная поддержка и обучение

- доступ к информационным материалам, учебным курсам и технической документации
- консультации по вопросам развертывания, настройки и использования Инкоманд
- тренинги, воркшопы, вебинары для сотрудников партнера

Маркетинговая поддержка

- презентационные и рекламные материалы,
- размещение информации о партнере на сайте incomand.ru
- доступ к демонстрационным стендам
- помощь в проведении презентаций для потенциальных заказчиков

Проектная поддержка

- консультации по методикам и подходам к расчету стоимости проектов,
- расчет необходимых программно-аппаратных средств
- рекомендации по оценке трудозатрат
- помощь при анализе требований заказчика и консультации по вариантам их реализации

Ранний доступ к обновлениям

- информирование о готовящихся обновлениях Инкоманд
- ранний доступ к версиям release candidate для изучения и тестирования нового функционала
- помощь при обновлении и миграции на новую версию

Обязательства партнеров



Продажи и маркетинг

Активное продвижение и продажа Инкоманд, участие в совместных маркетинговых мероприятиях и разработку общих маркетинговых стратегий



Техническая готовность

Наличие технических ресурсов и специалистов для осуществления работ по установке, настройке и поддержке решений на базе Инкоманд



Обратная связь

О результатах внедрения и эксплуатации решений на базе Инкоманд, идеях и потребностях клиентов для дальнейшего улучшения и развития Инкоманд

Уровни партнерства



Дистрибьютор

Описание

Стратегический партнер, который участвует в формировании партнерской сети, а также активно продвигает Продукт на рынке.

Требования

Обучение персонала, участие и самостоятельное проведение маркетинговых мероприятий, наличие собственной партнерской сети.

Реселлер

Партнер, который осуществляет продажи Продукта и Услуг своим заказчикам.

Наличие менеджеров по продажам знакомых с Продуктом, его функциональными характеристиками и особенностями продаж.

Интегратор

Партнер, который осуществляет продажи Продукта и/или Услуг и/или Сертификатов, а также осуществляет внедрение, адаптацию и техническую поддержку Продукта для своих заказчиков.

Обучение персонала, наличие штата технических специалистов, способных осуществлять внедрение, адаптацию и техническую поддержку Продукта.

Премиум-партнер

Стратегический партнер, который активно продвигает и предоставляет комплексные решения на основе Продукта.

Высокий объем продаж, наличие штата технических специалистов, способных осуществлять внедрение, адаптацию и техническую поддержку Продукта, участие в совместных маркетинговых мероприятиях.

Как стать партнером?

1



2



3

Заполните заявку на нашем сайте
<https://incomand.ru/zajavka-na-partnerstvo>

Ознакомьтесь с нашими условиями,
подпишите NDA и партнерское
соглашение

Получите поддержку от вендора



Контакты

Incomand

С уверенностью во взаимовыгодном сотрудничестве,
компания ЕМДЕВ



sales@emdev.ru



8 800 5555 77 1



incomand.ru



Г. САНКТ-ПЕТЕРБУРГ
ул. Профессора Попова, д. 23, литера В, помещение 3Н